



Maria und Wilhelm Tischler – aktiver Familienbetrieb

überzeugt und schrieb sich gemeinsam mit seiner Ehefrau Maria bei FOREVER ein. Das war der Anfang eines steilen Karrierestarts.

Steiler Karrierestart

Fortan hielten die FOREVER-Produkte Einzug in das Haus Tischler und das Ehepaar erzählte seinen Bekannten und Verwandten von den Aloe-Vera-Produkten. Die Begeisterung schwappte über und ein Geschäftspartner nach dem anderen wurde gewonnen. „Vor allem mein Bruder und eine Bekannte waren so fasziniert von den Produkten, dass sie voll in das FOREVER-Business eingestiegen sind und schnell weitere



Ein dynamischer Karrierestart, motivierte Geschäftspartner und kontinuierliche Teamunterstützung – das ist das Erfolgsrezept von Maria und Wilhelm Tischler für ihr FOREVER-Business. Die Senior Manager haben sich mit Unterstützung der gesamten Familie im Laufe der vergangenen sieben Jahre eine solide und sehr gut funktionierende Downline aufgebaut, deren Teamgeist sie beständig pflegen. Durch geregelte Arbeitsteilung schaffen sie es, neben der Arzt-Praxis ihr FOREVER-Geschäft kontinuierlich nach vorne zu bringen.

Begeisterter Einstieg

Wenn die richtigen Menschen zur richtigen Zeit am richtigen Ort sind, dann ist der Erfolg vorprogrammiert. So geschehen bei Maria und Wilhelm Tischler im Januar 2003, als ein Bekannter ihnen von FOREVER und den Aloe-Vera-Produkten erzählte. „Ich habe nach diesem Gespräch gleich vier FOREVER-Touches gekauft“, erinnert sich Wilhelm Tischler. Der praktizierende Arzt hatte sich schon lange auf ganzheitliche Therapie spezialisiert und sich im Rahmen seiner Ausbildung seit 20 Jahren intensiv mit Nährstoffergänzung beschäftigt. So war ihm das „Thema Aloe Vera“ wohl vertraut. Nachdem er die FOREVER-Produkte getestet hatte, war er von deren hochwertiger Qualität sofort



Starker Antrieb durch die Familie

Kunden gesponsert haben“, berichtet der Arzt. So erreichte das Ehepaar Tischler in nur fünf Wochen den Status Manager. Das Fundament war gelegt.

Dynamischer Teamaufbau

Der Teamaufbau entwickelte sich explosionsartig. „Ich war selbst von den Socken“, erzählt Wilhelm Tischler und seine Frau Maria ergänzt: „Das Ganze hat eine solche positive Dynamik entwickelt, damit hatten wir nicht gerechnet.“ Das Ergebnis war beispiellos: Nach einem Jahr hatten die beiden elf Mana-



Positive Dynamik aus dem Team ...



... und von Soaring Manager Christine & Ludwig Tyma

ger, bis in die dritte Ebene hinunter. Ganz entscheidend haben dabei die heutigen Soaring Manager Christine und Ludwig Tyma mitgewirkt, die mit tatkräftiger Unterstützung ihres Sponsor-Ehepaars ganz viele Leute von der Aloe Vera begeistern und für FOREVER gewinnen konnten. Ein enormer Push für das ganze Team.

Kontinuierliche Vorträge

Engagierte Geschäftspartner und der persönliche Einsatz des Ehepaars Tischler haben den Teamaufbau weiter beschleunigt, sodass der Senior Manager nicht lange auf sich warten ließ. „Ich habe im ersten Jahr zwei Vorträge in der Woche gehalten, die begeistert angenommen wurden“, berichtet Wilhelm Tischler. Aufgrund seiner Praxistätigkeit konnte er das anfängliche Tempo seiner FOREVER-Karriere nicht beibehalten, arbeitete aber weiterhin kontinuierlich, wenn auch auf „kleinerer Flamme“. „Wir sponsern immer noch monatlich zwei bis vier Distributoren“, erklärt der Allgemeinarzt. Noch heute bietet er alle vierzehn Tage Vorträge für sein Team an, unterstützt von seiner Frau Maria, die die Veranstaltungen organisiert und anschließend die Nachbetreuung der Kunden übernimmt. Die Arbeitsteilung im Hause Tischler ist festgelegt.



Regelmäßige Vorträge für Neukontakte

Geregelte Arbeitsteilung

Während Wilhelm Tischler eher im Bereich Fitness, Wellness und Geschäft beratend tätig ist, hat sich seine Frau auf das Thema Beauty spezialisiert. Die ausgebildete Tai-Chi-Lehrerin veranstaltet Aloe-zum-Anfassen-Treffs bei sich zu Hause. „Hierbei lasse ich die Kunden immer die Produkte anfassen und ausprobieren“, berichtet Maria Tischler. Außerdem verfasst sie alle zwei Wochen einen Newsletter, den sie dann an ihre Geschäftspartner und Kunden per Mail weiterleitet. Das Team schätzt diese Unterstützung sehr.

Teamorientierte Unterstützung

Das Engagement für das Team setzt sich auch in anderen Bereichen fort. So besuchen die Senior Manager gemeinsam mit ihren Geschäftspartnern

die Fortbildungsveranstaltungen, die FOREVER anbietet. „Wir arbeiten mit den Managern, die engagiert sind“, erklärt Maria Tischler ihre Vorgehensweise. Und ihr Mann ergänzt: „Wir unterstützen sie darin, selbstständiger zu werden und ihr Wissen zu vergrößern.“ Das gibt dem Team die nötige Motivation.

Motivierender Teamgeist

Überhaupt legt das Ehepaar Tischler großen Wert auf Teamgeist. Sie pflegen ihn, indem sie beispielsweise eine gemeinsame Weihnachtsfeier mit ihrer Downline veranstalten und sich hin und wieder auch im privaten Kreis treffen. „Die Stimmung ist immer super, wir tauschen uns aus und stecken uns gegenseitig mit Motivation und positiven Perspektiven an“, weiß Frau Tischler zu berichten. Ebenso freundschaftlich ist der Kontakt zur Upline. Hier werden die Tischlers besonders von Soaring Manager Siegmund Kalb und Senior Manager Manfred Mätzler unterstützt. Maria und Wilhelm Tischler schätzen die einzelnen Persönlichkeiten in ihrem Team und freuen sich sehr darüber, wenn ihre Geschäftspartner auf der FOREVER-Karriereleiter dank ihrer Hilfe ein Stück weiterkommen. Dazu sind auch die Incentives nützlich.



Tatkräftige Unterstützung von der Upline ...



... und der Downline



Unvergessliche Momente mit Rex Maughan

bei Kundengesprächen in Griechenland und der Türkei geschätzt, wo die beiden des Öfteren im Jahr ihren Urlaub verbringen. So verbinden Sie das Angenehme mit dem Nützlichen.

Beeindruckender Firmengründer

So, wie es dem Ehepaar möglich ist, arbeitet es auf die angebotenen Incentives hin. „Zu Beginn unseres FOREVER-Business haben wir fast alles mitgenommen, was FOREVER angeboten hat“, erzählt Wilhelm Tischler. Bei der Super Rally nach San Diego lernten die Senior Manager so eines Tages Rex Maughan näher kennen. „Er hat sich ganz normal mit uns Distributoren am Frühstückbuffet angestellt. Das hat uns sehr beeindruckt“, berichtet Maria Tischler. Sie schätzen an dem Firmengründer nicht nur dessen Bodenständigkeit und Großzügigkeit, sondern vor allem, dass er „ein sehr gerechtes und schönes Geschäft aufgebaut hat“. Und das macht den beiden großen Spaß.

Engagierter Familienbetrieb

Aber nicht nur die Eltern Wilhelm und Maria Tischler sind im FOREVER-Business aktiv – die ganze Familie zieht mit. So sind die beiden erwachsenen Söhne Thomas und



Produktbezogene Beratung

So kommt es auch, dass die Senior Manager, wo immer sie unterwegs sind, Leute ansprechen und mit ihnen über Aloe Vera reden. „Wichtig ist uns, dass das Wohlbefinden möglichst vieler Menschen durch die Produkte verbessert wird“, erklärt Wilhelm Tischler. Deshalb legt das Ehepaar im Rahmen seiner Kontaktgespräche den Schwerpunkt auf die Hochwertigkeit der Produkte. Das kommt nicht nur im Inland gut an, sondern wird auch



Familiäre Begeisterung für FOREVER

Andreas Tischler als Assistant Supervisor im FOREVER-Geschäft tätig. Sie sind eifrige Konsumenten



der Aloe-Vera-Produkte und empfehlen die Produkte gerne und jederzeit weiter. Kater Felix unterstützt das FOREVER-Business der Familie Tischler ebenfalls nach besten Kräften: Er schlürft jeden Morgen seinen Aloe-Vera-Drink. Damit nicht genug, hat Wilhelm Tischler inzwischen vier seiner Geschwister in seiner Downline. Ein Familienbetrieb, der sich bezahlt macht.

Überzeugende Präsentation der Produktpalette

